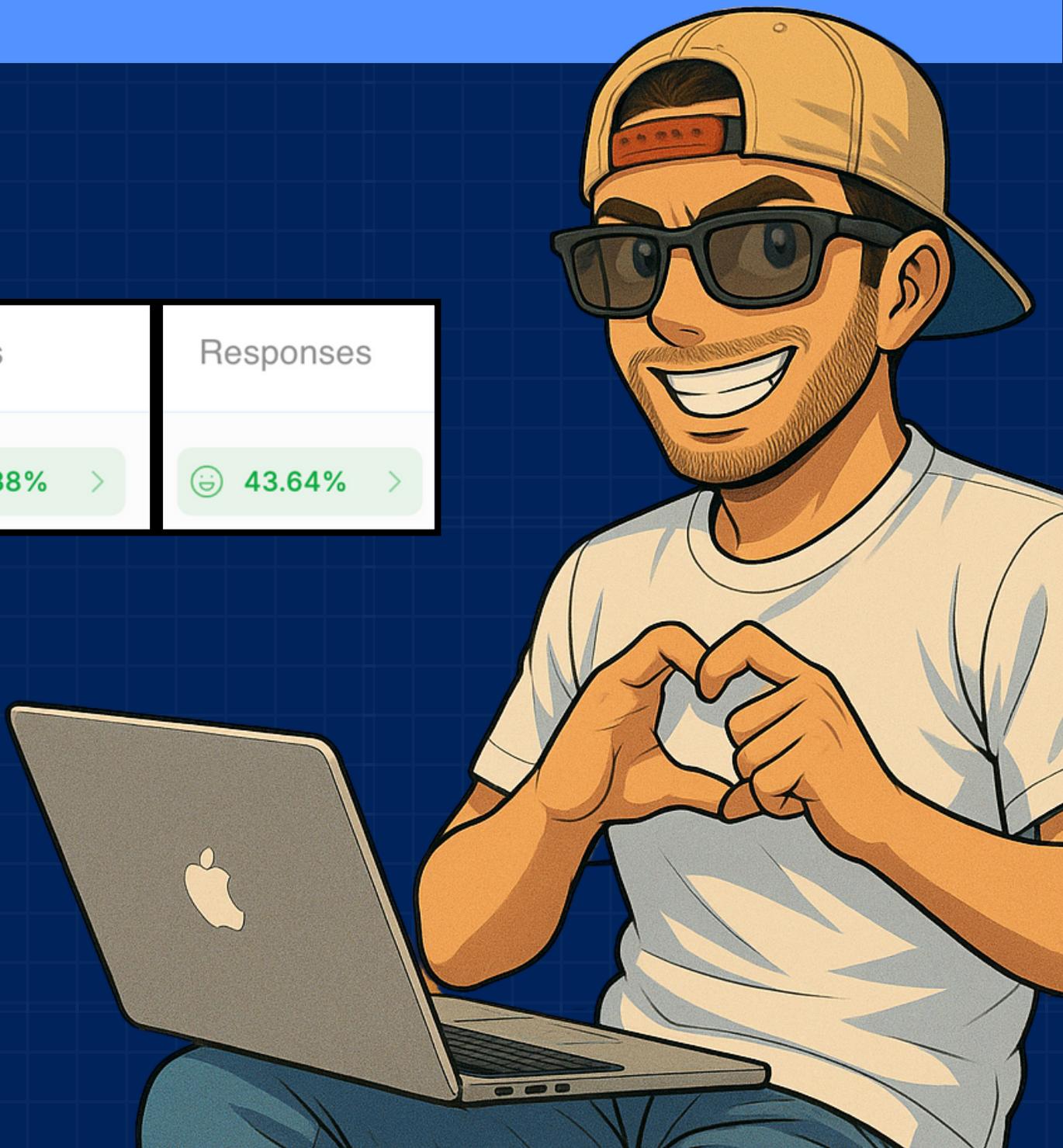


10

BONNES PRATIQUES

POUR REUSSIR TES DM DE PROSPECTION SUR LINKEDIN

Audience	Opens	Responses
 105 / 108 >	 52.38% >	 43.64% >



01

N'ÉCRIS PAS LEUR PRÉNOM

Les 3-4 premiers mots doivent attirer l'attention.

Donc évite les "Hello Bastien".

Il sait déjà comment il s'appelle :)

02

25 MOTS GRAND MAX

Les gens scrollent leurs DM à une vitesse folle.

Donc si ton message est un gros pavé... ils ne le liront jamais.

03

NE PARLE QUE DE LUI

Si ton message commence par "Je", tu démarres très mal.

Explique leur direct ce qu'ils vont y gagner si ils te répondent.

04

MONTRE QUE TU NE T'ADRESSES QU'À LUI

Mentionne un détail précis : un post, une actu, un projet.

En gros, que tu ne balances pas le même message à tout le monde et que tu as fait tes devoirs.

05

ENVOIE LUI DE LA VALEUR IMMÉDIATEMENT

Et ne demande rien en retour.

Et surtout, oublie les "Je peux te poser une question ?" ou "T'as 5 minutes ?"

 File un conseil, une idée, un retour utile sans rien demander en échange.

06

**NE PROPOSE PAS UN RDV
DÈS LE PREMIER DM**

Plus personne ne doit faire ça en 2025.

On propose de la valeur pertinente et on engage la discussion.

07

MONTRE À TON PROSPECT CE QU'IL NE FAIT PAS BIEN

Avec tact bien entendu.

Exemple : il n'a pas bien rempli sa
fiche Google.

➔ Montre lui comment faire.

Gratuitement. Juste par empathie.

08

TERMINE TON DM PAR UNE VRAIE BONNE QUESTION

On parle d'une question s'intéresse
à lui.

Pas d'un simple "ça te dit qu'on en
parle?"

➔ Plutôt un truc du genre :

"Pourquoi tu as fais ce choix là
aujourd'hui ? Ça m'intéresse de
comprendre :)"

09

ADAPTE TON TON AU PROFIL DU PROSPECT

Parle comme lui.

Un CEO de 60 ans = pas le même ton qu'un CMO de start-up.

→ L'astuce ultime ? Écris ton message puis visite son profil / ses posts et donne tout ça à l'IA en lui demandant d'utiliser le ton qu'il a sur son profil pour réécrire le message.

10

**À LA PREMIÈRE RÉPONSE,
ENVOIE UNE VIDÉO !!!**

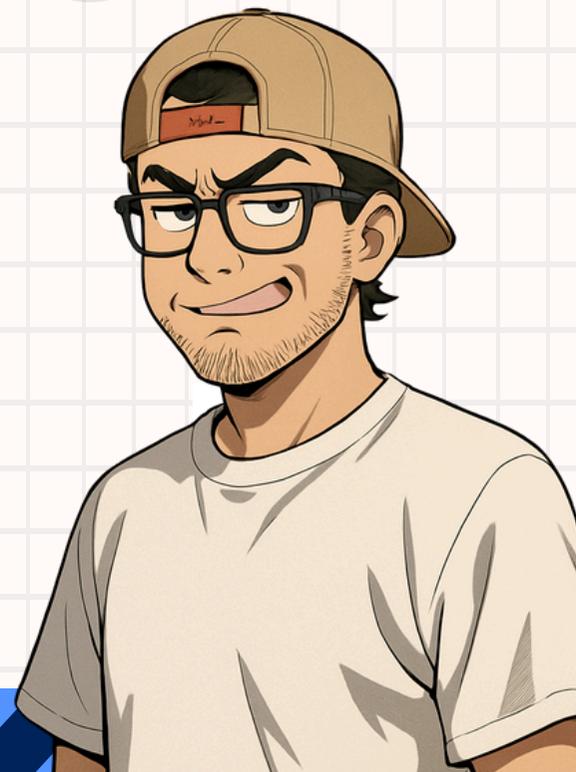
C'est ultra sous-coté.

Tu poses une question puissante et quand il répond tu lui fais une vidéo de 30 secondes.

→ Tu lui expliques simplement pourquoi tu as posé cette question et comment tu peux l'aider.

T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?

ALORS LIS LA
DERNIÈRE SLIDE



ALORS J'AI CRÉÉ UNE OFFRE POUR PROSPECTER POUR TOI TOUT L'ÉTÉ

Le fonctionnement est simple :

→ Je prends en charge pour 3 mois :

- ✓ La création de tes fichiers
- ✓ L'enrichissement de tes fichiers
- ✓ L'écriture de tes séquences de mails
- ✓ Les configurations techniques des emails
- ✓ 100 % des outils dont tu as besoin pour prospecter

Il me reste 3 places pour l'été. Et je sélectionne les profils !

POUR ME CONTACTER

<https://taap.it/MaxQIS>