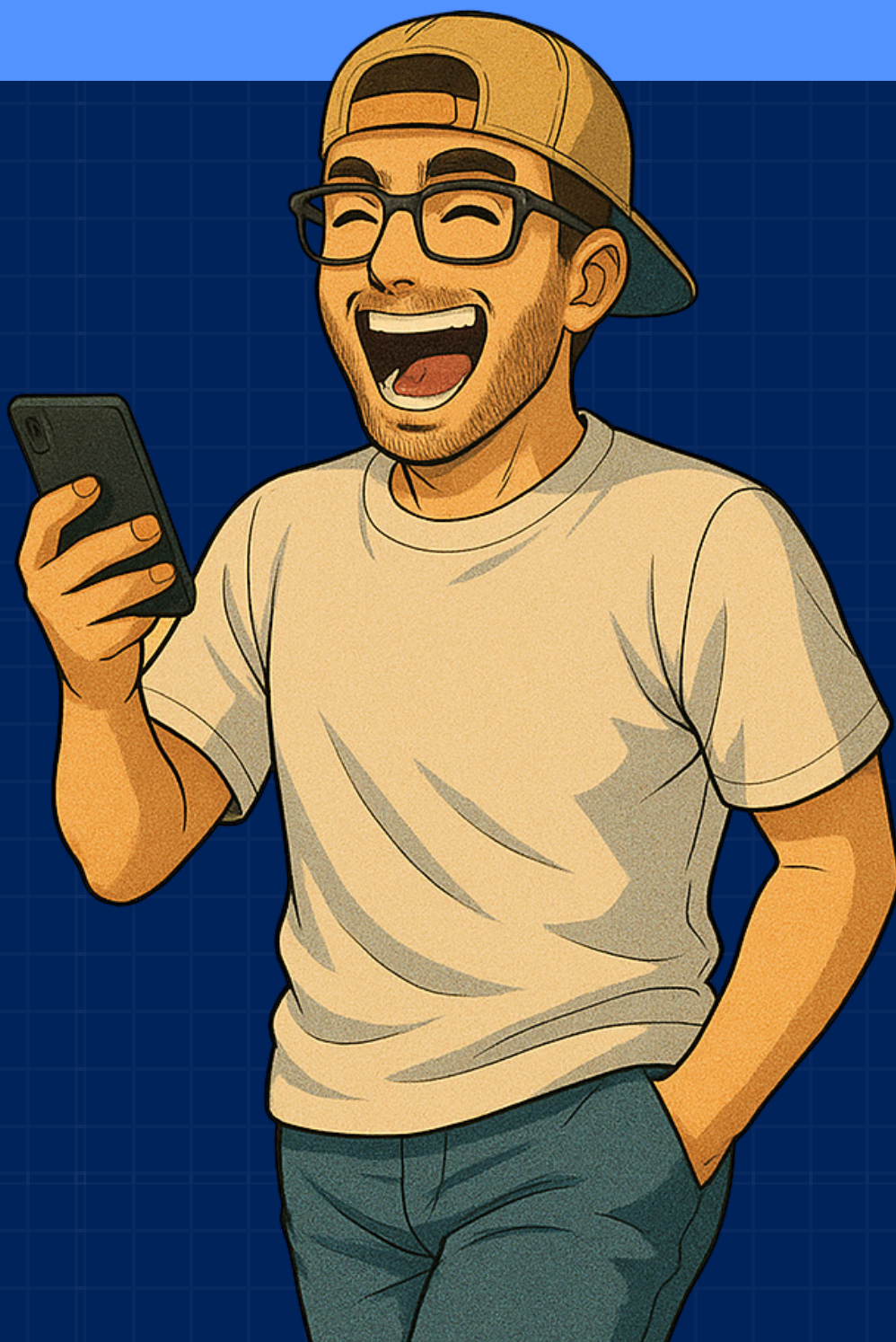


Les mêmes

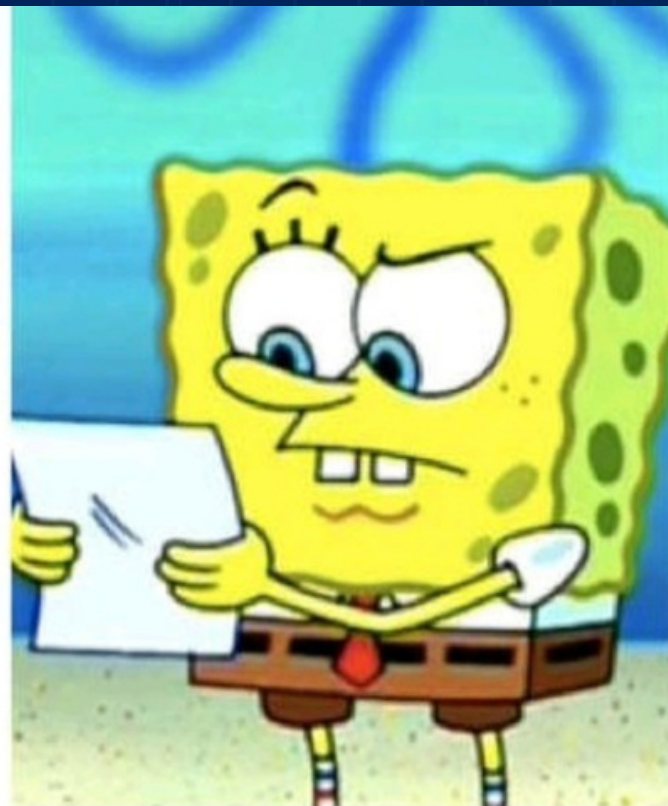
SUR LA PROSPECTION

QU'ON A TOUS VÉCUS UN JOUR

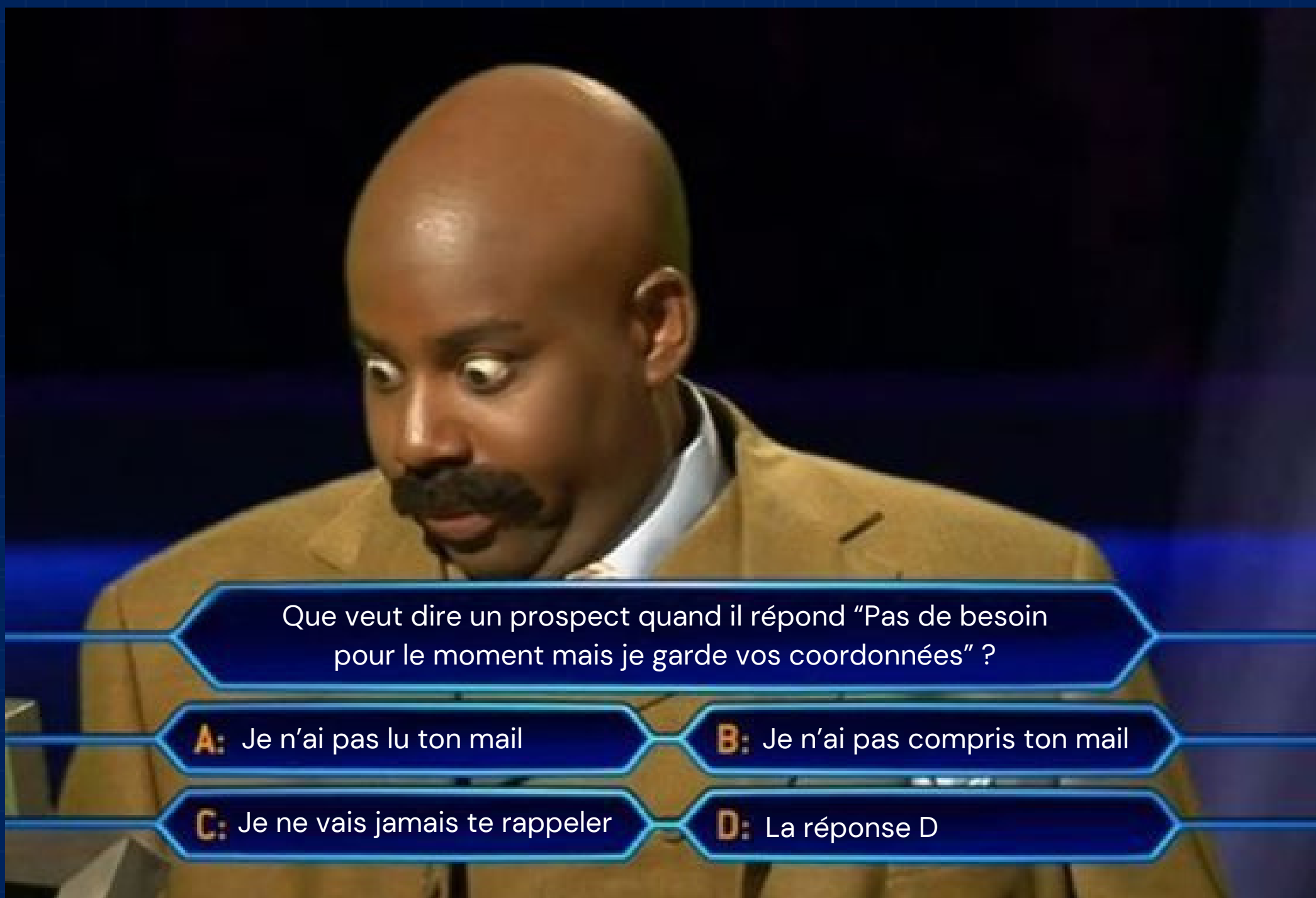


CEUX QUI ENVOIENT 2500 MAILS PAR MINUTE

Envoyer plus
de mails de
prospection
=
avoir plus de
rendez-vous



LES RÉPONSES POLITIQUEMENT CORRECTES



Que veut dire un prospect quand il répond "Pas de besoin pour le moment mais je garde vos coordonnées" ?

A: Je n'ai pas lu ton mail

B: Je n'ai pas compris ton mail

C: Je ne vais jamais te rappeler

D: La réponse D

**QUAND LE PROSPECT TE RÉPOND "JE
M'APPELLE MARC, PAS JULIE."**



QUAND TU AS UN PEU TROP D'ESPOIR



**QUAND TU REÇOIS ENFIN UNE RÉPONSE
À TES MAILS DE PROSPECTION**



LES MAILS DE PROSPECTION INSUPPORTABLES



Bonjour {prénom},

**Je me permets de vous
contacter parce que je suis
tombé sur votre profil
Linkedin**



**J'ai créé un programme
pour aider les {poste}
comme vous à faire X10
sur les CA en 3 jours et 46
secondes.**



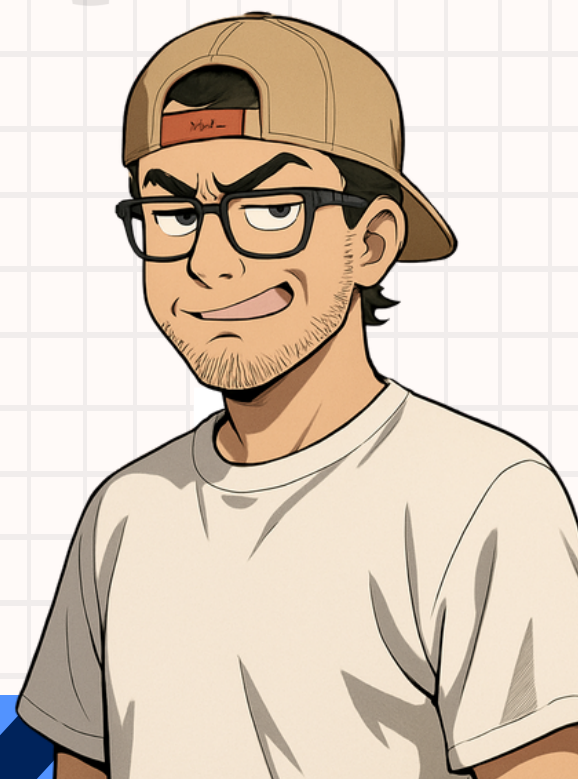
**Je vous laisse mon
Calendly pour prendre RDV
rapidement (nombre de
places limitées)**

**QUAND TU AS LAISSÉ LA COLONNE
{FIRSTNAME} VIDE**



T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?
T'AS KIFFÉ ?

ALORS LIS LA
DERNIÈRE SLIDE





Like ce post



Commente-le



Partage-le